

Technico-Commercial Productions Végétales (F/H)



 Secteur Montours (35)

Créée en 2012, **ELEVAGE APPRO SERVICE (EAS)** est une entreprise bretonne indépendante de **distribution agricole**, spécialisée en **polyculture-élevage**.

Avec 3 sites (Montours, Joué-l'Abbé, Plumelin) et 21 collaborateurs, EAS accompagne les exploitations avec une offre complète : **Production Végétale** (semences maïs, programmes phyto, engrais, fourragères), **Production Animale** (minéraux, aliments, santé animale) et **aliments liquides**.

Sur le terrain, EAS se distingue par un **conseil de proximité**, orienté performance agronomique et économique, et une relation de confiance construite dans la durée.

L'OBJECTIF ?

Création de poste pour renforcer l'équipe de Montours et accompagner le développement du secteur.

Après 6 à 12 mois de formation terrain, vous gagnez en autonomie pour devenir le conseiller PV de confiance des exploitations polyculture-élevage.

À terme, vous reprenez progressivement une partie du portefeuille existant et pilotez votre activité sur votre zone.

LES MISSIONS ?

Placer l'agronomie et la rentabilité au cœur du conseil

- Analyser les objectifs et besoins de chaque exploitation pour proposer les solutions les plus adaptées
- Apporter un conseil technique pointu en Production Végétale (maïs, céréales, fourrages, programmes phyto, fertilisation)
- Faire le lien entre Production Végétale et Production Animale pour optimiser les performances du troupeau
- Assurer le suivi agronomique et économique des exploitations et accompagner la mise en œuvre des solutions
- Sensibiliser aux bonnes pratiques (lecture étiquettes, sécurité, raisonnement)

Développer et fidéliser votre portefeuille

- Fidéliser et développer les clients existants par un suivi de proximité et un conseil de qualité
- Prospecter de nouveaux comptes sur la zone (Nord 35, Sud 50, Nord 53)
- Commercialiser l'offre PV (avec notions PA) en cohérence avec les besoins réels des exploitations
- Négocier et concrétiser les ventes dans une logique gagnant-gagnant

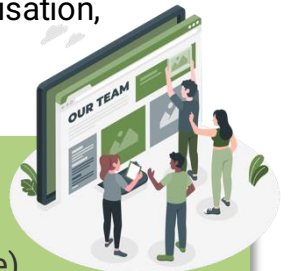
Participer activement à la vie de l'entreprise

- Remonter les informations terrain à la direction : retours clients, observations agronomiques, évolutions du marché, actions de la concurrence
- Contribuer à l'élaboration de la gamme et aux choix produits grâce à votre analyse du secteur
- Participer aux réunions commerciales (7-8/an) où votre voix compte dans les décisions techniques et stratégiques



LES ATOUTS D'EAS ?

- **Une PME solide et en croissance**
- **Un secteur dynamique** et des agriculteurs demandeurs de suivi technique
- **Une vraie culture participative** : management collégial, autonomie, décisions techniques partagées
- **Un accompagnement rare pour un profil junior** : formation terrain 6 à 12 mois
- **Équilibre vie pro / vie perso** : secteur local, 0 nuit d'hôtel, autonomie d'organisation, reporting léger



CE QUE NOUS RECHERCHONS CHEZ VOUS ?

- ✓ Formation agricole **Bac+2 à Bac+3** (BTS ACSE idéal, BTS PA/PV, Licence agricole)
- ✓ **Débutant accepté** / 0–3/4 ans : la motivation et la capacité d'apprentissage priment
- ✓ Bases techniques en polyculture-élevage, avec un intérêt fort pour la PV (maïs, phyto, fertilisation)
- ✓ Aisance relationnelle, écoute et sens du service client
- ✓ Envie de terrain, d'autonomie et de construction long terme
- ✓ **Ancrage local fort** : originaire du secteur

LES CONDITIONS DE TRAVAIL ?

-  **Contrat** : CDI – Temps plein
-  **Organisation** : bureau à Montours (35) – secteur local (Nord 35, Sud 50, Nord 53)
-  **Mobilité** : Véhicule de service + carte carburant
-  **Package** : Fixe + variable non plafonné sur marge
-  **Intégration** : parcours structuré – formation terrain 6 à 12 mois, montée en autonomie progressive
-  **Avantages** : mutuelle, téléphone, ordinateur, frais repas (14 €/jour), intéressement

Vous vous reconnaissez dans ce profil ?

Envoyez votre CV sous la référence **CGA 2526-107** à l'adresse suivante :

celine.cavaignac@agritalents.fr

