

Responsable Promotion & Développement Clients (H/F)

Biosolutions - Protection - Nutrition des plantes

Zone CENTRE



Filiale française du groupe international Sumitomo Corporation, **Sumi Agro France** développe et commercialise des solutions agricoles innovantes : **produits de protection des cultures, biostimulants et biosolutions**.

L'entreprise se distingue par son **approche combinatoire**, alliant technicité, durabilité et proximité terrain, au service des distributeurs et des filières végétales.

Équipe à taille humaine, autonomie, innovation et engagement font partie de son ADN.



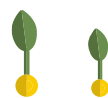
L'OBJECTIF ?

Promouvoir l'approche combinatoire de Sumi Agro auprès des coopératives et négoce agricole ,et accompagner les équipes terrain dans l'utilisation optimale des produits. Vous contribuez activement au développement de parts de marché sur un secteur stratégique en valorisant l'offre.



LES MISSIONS PRINCIPALES ?

- Assurer le **suivi et développement commercial** du portefeuille clients distributeurs sur la région (coopératives, négoce)
- Construire et déployer **des plans d'actions promotionnels** en coordination avec les équipes internes et les distributeurs
- Accompagner les équipes des clients dans la **valorisation technique et agronomique** de l'offre Sumi Agro (produits, biosolutions, services)
- Mettre en place des **essais, démonstrations et actions terrain** en lien avec la stratégie de la région
- **Représenter l'image et les valeurs** de Sumi Agro auprès des différents acteurs de la filière
- Assurer une **veille marché active** (distributeurs, prescripteurs, concurrence, innovations) et transmettre les informations clés à l'équipe marketing et direction commerciale



♥ LEURS ATOUTS ?

- Une filiale française, à **taille humaine**, d'un groupe international reconnu
- Acteur pionnier dans **les biosolutions, biostimulants et biocontrôle**
- Une vision claire : **accélérer la transition agricole** avec des solutions techniques durables
- Une **démarche combinatoire** tournée vers l'avenir
- Une société en **croissance** avec un fort **esprit d'équipe**
- Une équipe régionale soudée prête à vous accueillir et à vous accompagner

🔍 CE QUE NOUS RECHERCHONS CHEZ VOUS ?

- ✓ Une formation supérieure agri/agro
- ✓ Expérience de 5 ans minimum (TC en distribution / fournisseur ..)
- ✓ Bonnes connaissances des grandes cultures (idéalement cultures spécialisées aussi)
- ✓ Aisance en valorisation technique + vision stratégique client
- ✓ Sens du relationnel, posture de partenaire de confiance
- ✓ Autonomie, polyvalence, force de proposition, capacité à travailler en réseau
- ✓ Appétence pour les produits à forte valeurs ajoutée et l'innovation



🏠 LES CONDITIONS DE TRAVAIL ?

📅 CDI – statut cadre - forfait 215 jours travaillés/an

💰 Salaire fixe + 15 % variable

💡 Parcours d'intégration à la carte

🚗 Voiture de fonction – carte carburant – forfait bureau

🏠 Home office – déplacements réguliers – 1 à 2 nuits d'hôtel/mois

✓ Nombreux avantages société (PERCO, mutuelle avantageuse..)

Je postule !

Envoyez votre CV sous la référence **CGA 2526-103** à l'adresse suivante :
celine.cavaignac@agritalents.fr

