

Ingénieur Technico-Commercial

Espaces Verts / Horticulture-Pépinière (F/H)

 Secteur Centre-Val de Loire / Nord Nouvelle Aquitaine

COMPO EXPERT France est un **acteur majeur** de la **nutrition et des bio-solutions** pour les marchés professionnels des espaces verts et de l'agriculture.

Portée par une forte **expertise technique** et un **esprit d'innovation**, l'entreprise propose des solutions responsables à haute valeur ajoutée : **fertilisants premium, biostimulants, produits de biocontrôle et de gestion du stress climatique**.

Sa **proximité terrain** et la qualité de son offre font de COMPO EXPERT le **leader de la fertilisation haut de gamme** sur le marché des espaces verts.

L'OBJECTIF ?



Reprendre un territoire à fort potentiel et développer des relations de confiance avec un réseau de distributeurs et d'utilisateurs finaux (collectivités, golfs, paysagistes) autour de solutions techniques à forte valeur ajoutée.

LES MISSIONS ?



Auprès des distributeurs (25 % du temps)

- Référencer et développer la vente des produits de la gamme
- Négocier les objectifs commerciaux et assurer leur suivi
- Animer et accompagner les forces de vente des distributeurs sur le terrain
- Identifier et ouvrir de nouveaux relais de croissance (ex : entretien de l'arbre en ville)

Auprès des utilisateurs finaux (55 % du temps)

- Organiser des actions de promotion et vulgarisation technique
- Élaborer des plans de fertilisation/arrosage adaptés
- Suivre les achats, fidéliser les clients existants, développer les PDM
- Répondre aux appels d'offres et promouvoir les solutions COMPO
- Sensibiliser les décideurs publics à nos innovations

En interne (20 % du temps)

- Participer aux réunions commerciales et formations nationales
- Renseigner le CRM, piloter ses actions via un PAC (plan d'actions commerciales)
- Collaborer étroitement avec les collègues ITC et les responsables ligne produit



LEURS ATOUTS ? 🌱 🌱 .

- **Leader incontesté du segment premium** fertilisation gazon (45% de parts de marché)
- **Une vraie expertise technique** appuyée sur la R&D du groupe et des solutions à haute valeur ajoutée
- **Une innovation permanente sur des solutions biostimulantes**, comme le lancement du programme Turf Biocontrôle testé et validé par l'AGREF
- **Une culture d'entraide** et de transmission de savoir-faire dans l'équipe
- **Formation terrain structurée** avec accompagnement personnalisé
- **Un esprit PME** avec la solidité d'un grand groupe : proximité, réactivité, et de vraies relations humaines

CE QUE NOUS RECHERCHONS CHEZ VOUS ? 🌱 🌱 .

- ☑ Formation supérieure en horticulture, paysage, espaces verts ou agronomie
- ☑ Un socle technique en nutrition végétale et fertilisation (ou une vraie appétence à monter en compétence)
- ☑ Vous avez une première expérience terrain dans le réseau EV ou HP (0 à 5 ans)
- ☑ Nous privilégions les profils juniors : votre motivation et votre envie d'apprendre comptent autant que vos années d'expérience
- ☑ Vous êtes à l'aise dans la relation client et aimez être sur le terrain
- ☑ Vous êtes autonome, rigoureux(se) et savez convaincre par l'argument technique
- ☑ Vous avez le goût du challenge commercial, l'esprit d'équipe et la curiosité d'apprendre



LES CONDITIONS DE TRAVAIL ? 🌱 🌱 .

📄 **Contrat** : CDI – Statut cadre

🏠 **Organisation** : Home office idéalement basé dans le Loiret, Loir-et-Cher, Cher ou Indre-et-Loire – Déplacements réguliers (1 nuit d'hôtel/semaine en moyenne)

🚗 **Mobilité** : Véhicule de fonction électrique 5 places

💰 **Package** : Rémunération fixe attractive + variable sur objectifs + intéressement

🎓 **Intégration** : Formation sur mesure assurée

✚ **Avantages** : Nombreux avantages société

Vous vous reconnaissez dans ce profil ?

Envoyez votre CV sous la référence **CGA 2526-008** à l'adresse suivante :

celine.cavaignac@agritalents.fr

